

Åpen søknad

Noen tips

- skriv til en konkret person i bedriften
- i en åpen søknad kan du bruke mer plass på å «markedsføre» deg selv enn i en tradisjonell søknad. Hvis mulig, bør du legge ved noe, eller inkludere lenker som viser hvem du er eller hva du kan
- bruk riktig tone, for eksempel kan du bruke en mer uformell tone til en mediebedrift enn til et offentlig kontor
- vis at du skjønner hva bedriften driver med
- prøv å få fram konkret hva du er ute etter, men vær åpen for flere muligheter

Søknad til interiør- og møbelforretning

Hei Trond

Jeg heter Andrea og jeg har veldig lyst til å jobbe hos *Hus og heim*. Men aller først har jeg lyst til å fortelle deg litt om meg selv.

Jeg er en jente på 22 år som er levende opptatt av alt som har med interiør, design og moter å gjøre. Jeg har enda ikke arbeidserfaring på dette området, men det har jeg tenkt å gjøre noe med! Jeg har hjulpet flere av mine venner med oppussingsprosjekter, og har fått skryt for at jeg er så flink med farger. Selv synes jeg det er veldig spennende å finne ut hvordan en kan få nye farger, materialer og gjenstander til å passe sammen med gamle, og derfor tror jeg også at jeg kan gi gode råd til kundene deres.

Dere har en Facebook-side som jeg har kikket på, og jeg mener at dere med noen smarte grep kan få mye større trafikk på denne siden. Jeg følger interiør og trender tett på internett og i sosiale media, og jeg tror jeg kan bli en ressursperson for dere på dette området. Du kan se noen eksempler på hva jeg liker på disse områdene på [Pinterest](#) og [Instagram](#).

Jeg håper at du har fått lyst til å treffe meg! Jeg kommer gjerne innom butikken en dag og tar en prat med deg.

Med vennlig hilsen
Andrea Solli
Mobil: 999 99 999

Søknad til en større produksjons- eller servicebedrift

Hei Terje

Mitt navn er Karin Tufte, og jeg er veldig interessert i å høre om det er noen jobbmuligheter hos dere i tiden framover.

Som du kan se i CV-en jeg har lagt ved, har jeg erfaring både med å jobbe i butikker, et museum og en fornøyelsespark. Jeg har derfor jobbet med mange typer mennesker, og jeg tror jeg raskt ville finne min plass i teamet ditt. Jeg har fått flere tilbakemeldinger på at jeg framstår som tillitvekkende og er flink til å prate med folk, og mener derfor at en rolle som selger hadde passet meg bra, men jeg er også åpen for andre muligheter.

Jeg er hardtarbeidende og har ingenting i mot å jobbe ekstra lange dager når det er nødvendig. Jeg er grundig og lærer nye ting raskt. Hvis jeg får sjansen hos dere, er jeg trygg på dere vil oppdage at jeg gir mye av meg selv og at jeg er flink til å bidra med nye tanker og ideer.

Jeg har gode referanser fra mine tidligere jobber, som jeg gjerne tar med i et møte med deg. Jeg håper å høre fra deg om ikke lenge!

Med vennlig hilsen
Karin Tufte
Mobil: 999 99 999